

2024 年 4 月 30 日 | 新闻稿

livi 理慧银行 2023 年盈利能力提升 专注满足客户需求 推动科技金融发展

- 2023 年，livi 专注于开发和扩展盈利性产品和服务，拓展业务生态系统，扩大合作伙伴网络，以创新科技和全新体验满足客户各种金融服务需求。
- 2023 年 3 月推出 **livi Business** 商业银行服务，通过提供创新金融解决方案和提倡普惠金融，协助中小企建立业务并推动增长。
- 截至 2023 年 12 月底，客户存款达 22 亿港元。客户贷款余额较上年末增加 21% 至 16 亿港元。
- 拓展中小企贷款和融资服务，推出产品包括发票融资、商业分期贷款、特许经营融资方案，亦参与「中小企融资担保计划」，并提供该计划下的「八成信贷担保产品」和「九成信贷担保产品」。

livi bank 理慧银行 2023 年围绕中小企业务推出一系列创新产品和服务，盈利能力进一步提升。期内总营业收入录得 1.25 亿港元，增幅逾七倍。期内亏损收窄 22% 至 5.6 亿港元。

livi 行政总裁孙大威表示：「中小企业务是 **livi** 的重要增长动力，踏入开展业务的第四年，我们将加快中小企业务发展，继续提升和拓展贷款服务，以创新产品和服务为推动香港普及金融和促进经济增长作出积极贡献。」

截至 2023 年底，**livi** 拥有约 300,000 名个人客户。另外，自 2023 年 3 月推出以来，**livi Business** 已吸纳超过 2,800 家中小企客户，已审批贷款逾 5.6 亿。

livi 提供的其他商业银行产品，包括发票融资、商业分期贷款、特许经营融资方案，以及政府「中小企融资担保计划」下的「八成信贷担保产品」和「九成信贷担保产品」等多种商业贷款服务，以满足不同客户的融资需求。同时，**livi** 亦继续拓展业务生态系统，扩大合作伙伴网络，例如合格的中小企客户，可以在 **KPay** 等商业管理平台上直接申请 **livi Business** 分期贷款，便利更多中小企及支持其业务发展。

2023 年香港与内地访客往来复常，**livi** 不但以创新科技为内地访港客户提升开户体验，**livi QR Payment** 亦让客户可以在内地及其他热门旅游目的地消费时使用二维码付款。

孙大威补充：「作为一家虚拟银行，livi 全力支持香港金融科技行业的发展，团队将继续不断创新，提升整体客户体验，让更多客户可以受惠于普及金融。同时我们善用本身的专长和优势，积极开拓金融科技输出以创造新的增长点。」

如欲浏览及下载最新 2023 年报，请到访 livi 网站的[财务报告](#)页面。

备注：

受相关条款及细则所约束。有关详情，请参阅我们的网站 www.livibank.com 和 **livi 手机应用程序**之条款。

提示：借定唔借，还得到先好借！

- 完 -

關於 livi bank www.livibank.com

自 2020 年，livi 以促进金融科技发展、推广普及金融并为客户提供更完善体验为目标，为香港带来崭新及与别不同的银行体验。livi 以创新思维，让客户能在日常生活中随时随地享有既安全又灵活的银行服务，并运用生态圈的伙伴优势以提升客户体验。livi 心系客户，致力了解和满足客户的需求，成为他们值得信赖的伙伴，此理念深植于我们的业务之中。

livi 得到其股东中银香港（控股）、怡和集团和京东科技的支持，为 livi 带来财务实力、市场推广网络和科技优势。

livi 于年度内继续受业界广泛认同并屡获殊荣，包括获香港中小型企业总商会颁发「2023 中小企最佳拍档奖」，以及在明报举办的「卓越财经大奖 2023」中获得「虚拟银行：卓越中小企服务大奖」等。

传媒查询：

livi bank 企业传讯

media@livibank.com

+852 3893 3392